



La teoría de juegos en la negociación : jugando a negociar o negociar jugando? /

Parra de Párraga, Eleonora

La Universidad del Zulia,
2004

Analítica

<https://rebiunoda.pro.baratznet.cloud:28443/OpacDiscovery/public/catalog/detail/b2FpOmNlbGVicmF0aW9uOmVzLmJhcmF0ei5yZW4vMTAxMDAwNzI>

Título: La teoría de juegos en la negociación jugando a negociar o negociar jugando? Eleonora Parra de Párraga

Editorial: Maracaibo La Universidad del Zulia 2004

Descripción física: 1 recurso electrónico (172-188 p.)

Periodicidad actual: Trimestral

Fechas de publicación: N. 1, volumen 10 (enero-abril 2004)-

Mención de serie: Elibro Catedra

Documento fuente: Revista de Ciencias Sociales. 1315-9518

ISSN: 1315-9518

Entidades: ebrary, Inc

Baratz Innovación Documental

- Gran Vía, 59 28013 Madrid
- (+34) 91 456 03 60
- informa@baratz.es